



**ANTALYA İHRACATÇILAR BİRLİĞİ
GENEL SEKRETERLİĞİ**

Sayı: TİM.AİB.GSK.ARGE.2014/243
Konu: Batı Akdenizin İhracatının ve
Rekabet Edebilirliğinin Geliştirilmesi Projesi

Antalya, 31/01/2014

**ANTALYA İHRACATÇILAR BİRLİĞİ ÜYELERİNE
SİRKÜLER 2014/14**

Birliğimiz tarafından Batı Akdeniz Kalkınma Ajansı 2013 yılı Teknik Destek programı kapsamında Batı Akdeniz'in İhracatının ve Rekabet Edebilirliğinin Geliştirilmesi Projesi (TR61/13/TD-11) yürütülmektedir. Proje ile Batı Akdeniz Bölgesinde faaliyet gösteren ihracat potansiyeline sahip olan ancak henüz ihracat yapmamış veya düşük hacimlerde ihracat yapan firma ve kuruluşların ihracat süreci ile ilgili eksikliklerinin giderilmesini teminen eğitimler verilmesi ve ihracata yönlendirilmesi amaçlanmaktadır.

Bu çerçevede Antalya, Burdur ve Isparta illerinde "İhracata Yönelik Şirket Stratejisinin Oluşturulması", "İhracata Yönelik Pazar Araştırması ve İhracat Pazarlaması" ve "Temel Dış Ticaret" konularında ekli program çerçevesinde ücretsiz eğitimler verilecektir.

Eğitimler 05-07 Şubat 2014 tarihlerinde Antalya'da, 10 - 12 Şubat 2014 tarihlerinde Isparta'da ve 17-19 Şubat 2014 tarihlerinde Burdur'da gerçekleştirilecektir.

Söz konusu eğitimlere katılmak isteyen üyelerimizin, Antalya'da düzenlenecek eğitimler için 04 Şubat 2014 tarihine kadar, Isparta'da düzenlenecek eğitimler için 07 Şubat 2014 tarihine kadar ve Burdur'da düzenlenecek eğitimler için de 14 Şubat 2014 tarihine kadar ekli katılım formunu doldurarak Birliğimizin yildirimc@aib.gov.tr eposta adresine veya 242 311 79 00 nolu faksına göndermeleri gerekmektedir.

Bilgilerini rica ederim.

Fisun EVRENSEVDİ PEKTAŞ
Genel Sekreter

**Ekler : Eğitim Programı
Başvuru Formu
Eğitimci Özgeçmiş**

BATI AKDENİZİN İHRACATININ VE REKABET EDEBİLİRLİĞİNİN GELİŞTİRİLMESİ
(TR61/13/TD-11)

EĞİTİM PROGRAMI

Eğitim İli	Tarih	Saat	Son Başvuru Tarihi	Eğitim Yeri
Antalya	05 - 07 Şubat 2014	09:00 - 18:00	04 Şubat 2014	Antalya İhracatçılar Birliği Aspendos Bulvarı No:163 Muratpaşa / ANTALYA
Isparta	10 - 12 Şubat 2014	09:00 - 18:00	07 Şubat 2014	Isparta Ticaret ve Sanayi Odası Mimar Sinan Caddesi No:29 ISPARTA
Burdur	17 - 19 Şubat 2014	09:00 - 18:00	14 Şubat 2014	Burdur Ticaret ve Sanayi Odası Yeni Mah. Şehit Teğmen Halil Demirörs Cad. No: 2 BURDUR

EĞİTİM KONULARI

Gün	Eğitim İçeriği
1	İhracata Yönelik Şirket Stratejisinin Oluşturulması <ol style="list-style-type: none">1. Neden İhracat Yapmalıyız ?2. İhracat Amaçlı Durum Analizi3. İhracat Hedeflerinin Belirlenmesi4. İş Tanımlarının Hazırlanması5. İhracat Alt Yapısının Oluşturulması6. Mevcut ve Gerekli Kaynakların Belirlenmesi7. Eylem Planının Oluşturulması8. Ürün/Pazar/Müşteri Segmentasyonu9. Satış Stratejileri Örneklemeleri10. Konumlandırma Stratejileri ve Örneklemeler
2	İhracata Yönelik Pazar Araştırması ve İhracat Pazarlaması <ol style="list-style-type: none">1. İhracatta Pazar Araştırması Kaynaklarının Tanıtımı, Masa başı Çalışması, Bültenler, Veritabanları, İstatistik Sayfaları, B2B, B2C2. İhracatta Ürün Bazında Hedef Pazarların Tespiti3. Potansiyel Alınların Bulunması4. Pazara Giriş Aşamaları ve Başlıca Stratejiler5. İhracatta Etkin Pazarlama Stratejileri6. Pazarlama Planının Oluşturulması7. İhracat Fiyatının Belirlenmesi8. Fiyatlandırma Stratejileri9. Uluslararası Özel İşbirliği Anlaşmaları10. Mevzuat Kapsamında Satış Şekilleri
3	Temel Dış Ticaret <ol style="list-style-type: none">1. Dış Ticaret Rejimi2. İhracat, İthalat, Transit Ticaret Uygulamaları3. Dış Ticarete İş Akışı4. Incoterms 2010 (Teslim Şekilleri)5. Gümrük, Nakliye ve Sigorta Uygulamaları6. Ödeme Şekilleri, Kambiyo ve Bankacılık İşlemleri7. Katma Değer Vergisi Uygulamaları8. Dış Ticaret Dokümanları9. Dahilde ve Hariçte İşleme Rejimleri10. İhracatta Devlet Destekleri ve Eximbank Programları



BATI AKDENİZİN İHRACATININ VE REKABET EDEBİLİRLİĞİNİN GELİŞTİRİLMESİ
(TR61/13/TD-11)
BAŞVURU FORMU

Firmanın;		
Firma Ünvanı		
Vergi No / TC Kimlik No		
Adres		
Telefon		
Eposta Adresi		
Eğitime Katılacak Firma Yetkilisinin		
Adı Soyadı		
Mobil Telefon		
Eposta Adresi		
Katılım Sağlanacak Eğitim		
<input type="checkbox"/> Antalya 05-07 Şubat 2014 (Son Başvuru Tarihi 04 Şubat 2014)	<input type="checkbox"/> Isparta 10 - 12 Şubat 2014 (Son Başvuru Tarihi 07 Şubat 2014)	<input type="checkbox"/> Burdur 17 - 19 Şubat 2014 (Son Başvuru Tarihi 14 Şubat 2014)

BATI AKDENİZİN İHRACATININ VE REKABET EDEBİLİRLİĞİNİN GELİŞTİRİLMESİ (TR61/13/TD-11)

EĞİTİMCİ ÖZGEÇMİŞİ HAKAN AKIN

1965 yılında Antalya’da doğdu. İlk ve orta öğrenimini Kütahya ve İstanbul’da, Lise ve Üniversite öğrenimini Ankara’da tamamladı. 1987 yılında Hacettepe Üniversitesi Batı Dilleri ve Edebiyatları Bölümü İngiliz Dil Bilimi bölümünden mezun oldu. Çok iyi derecede İngilizce, orta derecede Almanca bilmektedir.

Askerliğini 1988-1990 yılları arasında İngilizce Öğretmeni olarak İzmir ve Çankırı’da yaptı.

1985 yılında part-time olarak dış ticaret firmasında çalışmaya başladı. Askerlik görevinin tamamlanmasından sonra aynı firmada 1996 yılına kadar çalıştı. Bu dönemde Ankara’nın ilk ithal kömürünün ithali, F16 uçaklarının haberleşme sistemlerinin ithali, Deniz Kuvvetlerine iki adet denizaltının satılması, Ankara doğalgaz sisteminin yurtdışı ortaklarla kurulması gibi projelerde görev aldı.

1996 yılında İzgörenAkın eğitim ve danışmanlık şirketini, 2004 yılında Anadolu Dış Ticaretçiler Derneğini kurdu. 1996 – 2011 döneminde Türkiye’de 52 ilde, Magosa, Saraybosna, Trablus ve Budapeşte’de çeşitli eğitim ve danışmanlık projeleri gerçekleştirdi. Bu projelerden öne çıkanlar:

1. 2000-2001 GAP İdaresi Başkanlığı İnsan Kaynakları Yeniden Yapılanması Projesinde proje yöneticisi ve eğitmen olarak görev alınması
2. 2004 yılında Kayseri KOSGEB ile beraber 120 saatlik Anadolu’nun ilk dış ticaret elemanı yetiştirme programının gerçekleştirilmesi. (Bu program sonunda 50 katılımcının tamamı çeşitli firmalar tarafından istihdam edilmiş veya kendi işlerini kurmuşlardır)
3. 2006 yılında Alman hükümetinin proje kuruluşu olan GTZ ve Alman yatırım bankası KFW’nun organize ve finanse ettiği, Ankara OSTİM’de faaliyette olan 8 KOBİ’nin pazarlama çalışmalarının organize edilmesi ve bu kapsamda ihracatlarının artırılmasına yönelik olarak yönetim, dış ticaret ve pazarlama fonksiyonlarının geliştirilmesi projesine tek danışman olarak iştirak edilmesi,
4. 2007 yılında dış ticaret danışmanlığı verdiği firma Türkiye’de ihracatını en kısa sürede en çok arttıran KOBİlere verilen HIZLI BALIK ödülüne layık görülmüştür,
5. 2007 – 2009 yılında Tekstil sektöründe faaliyette bulunan bir işletmenin dış ticaret ve pazarlama çalışmalarının düzenlenmesi, geliştirilmesi ve kontrolü amacıyla bir proje hazırlanması ve yürütülmesi,
6. 2008 yılında perakende sektöründe faaliyette olan bir lastik firmasının insan kaynakları yeniden yapılanması, maaş ve prim sistemlerinin iyileştirilmesi maksadı ile proje hazırlanması ve gerçekleştirilmesi,
7. 2009 yılında tıbbi araç gereç üretimi yapan Türkiye'nin önde gelen bir kuruluşunda, kuruluşun geleceğe yönelik hedefleri doğrultusunda dış ticaret pazarlama planlarının hazırlanması ve uygulamaya geçirilmesi konularında danışmanlık çalışması yürütülmesi.
8. 2012 Ocak ayında Konya’da 32 firmanın dış ticaret Pazar araştırması çalışmalarının organize edilmesi amacıyla Abigem ve MEVKA ile ortaklaşa yürütülen projede eğitmen olarak çalışılması.
9. 2012 Mayıs ayında Avrupa İşletmeler Ağına dahil ülkelerden 24 yabancı katılımcıya İstanbul Sanayi Odası organizasyonunda İNGİLİZCE olarak Trade Map programı üzerinden İhracatta Pazar Araştırması eğitimi verilmesi.
10. 2012 Haziran ayında Konya ABİGEM organizasyonunda Karaman’da yerleşik 67 firmanın ihracat Pazar araştırma raporlarının hazırlanması.
11. 2012 Mayıs-Aralık döneminde İstanbul Sanayi Odası Avrupa İşletmeler Ağı bünyesinde organize edilen dış ticaret okulu projesinde eğitmen ve danışman olarak görev alınması.

BATI AKDENİZİN İHRACATININ VE REKABET EDEBİLİRLİĞİNİN GELİŞTİRİLMESİ (TR61/13/TD-11)

12. 2013 Ocak ayında LOGIMEX firmasının düzenlediği bir programda İstanbul'da yerleşik yabancı sermayeli firmalarda çalışan yabancılara dış ticarete lojistik ve bankacılık uygulamaları konularında İNGİLİZCE sunum ve bilgilendirme yapılması.
13. 2013 Şubat ayında Denizli'de yerleşik 18 işletmenin ihracat pazarlarını genişletmek ve yeni müşteriler bulabilmelerini sağlamak amacıyla gerçekleştirilen "ihracata pazar araştırması ve müşteri bulma teknikleri" çalışma toplantısı.
14. 2013 Mart-Mayıs döneminde İstanbul Sanayi Odası Avrupa İşletmeler Ağı'nın organize ettiği "DIŞ TİCARET OKULU" projesi kapsamında 6 işletmenin "ihracatta pazar araştırması ve müşteri bulma" faaliyetlerinde danışmanlık yapılması.
15. 2013 Mayıs-Haziran döneminde Konya Ticaret Odasının "Konya ilinin ihracatta yaşadığı sorunlar ve çözüm önerileri" araştırma, analiz ve çalıştay etkinliklerinde proje başkanı olarak görev alınması.
16. Aynı çalışmanın devamı olarak 2013 Temmuz ayında ilgili KONYA İHRACAT ANALİZİ kitapçığının hazırlanması.

Referanslar

KOSGEB SAMSUN, KOSGEB KAYSERİ, KOSGEB SİTELER / ANKARA, KOSGEB SINCAN / ANKARA, KOSGEB OSTİM / ANKARA, KOSGEB MERKEZ / ANKARA, KOSGEB TRABZON, KOSGEB AYDIN, SIVAS SANAYİ ODASI, KİRSEHIR TSO, AKSARAY TSO, NIGDE TSO, KOSGEB NEVSEHIR, MKE, DOGADAN, TPIC, TPAO, EMNİYET GM, İTKİB, ANKARA TO, AIESEC, KAYSERİ TO, DOĞU AKDENİZ UNİ., ENMAC DANISMANLIK, MUĞLA UNİ., KİRSEHIR TSO, BOYDAK DIŞ TİCARET, HES KABLO, ERKUT İNŞAAT, MIHAJLOVIC D.O.O., FETHİYE TSO, MERSİN TSO, DUMLUPINAR UNİ. DIŞ TIC MYO, ESKİM, ESKİSEHIR TSO, ARTKRAFT, AVVA, GURALLAR, EGO, ZİRAAT BANKASI, LIMASOL BANKASI, ABİGEM KONYA, ABİGEM AFYON, YOZGAT TSO, UZUMCU, AKLAS, SARPROFİL, CANİTEZ DIŞ TIC., PALME MAKİNE, PEM GMBH, GTZ, GENTAS, SAMSUN YEM, SEMOLINA, MAPEK, AIRFEL, ABS DOOR, DELTA, BAHADIR, CBI, CODEFON, NERGER, GOKSER, KINGEAGLE, KLEO, LOGIMEX, TUNA, HELLAS TRADE, RESMAN, INFRATECH, ZESKO, ESTAS, SF, SEHA, S.C.A., AKIN POMPA, SEKSAN, GUNEOĞLU, ANTALYA TSO, ANTALYA MUSİAD, DOKTOR TARSA, KUMTEL, KOMBASSAN, BEST A.Ş., MEVKA, İSTANBUL SANAYİ ODASI, KONYA İLGİN TİCARET ODASI, TEKLAS A.Ş., GÜRSAS, CEVAHİR DERİ, SAÇLI TEKSTİL, DENİZLİ ABİGEM, DECOFORM, PERA SERAMİK, ASTROCAM, PAKANDFORM, KARTAL GIDA, VİMAR, EKERLER, KONYA TİCARET ODASI, KOSGEB DUDULLU, URFA SANAYİ VE TİCARET ODASI

Yayınlar

1. YENİ İSİMİZ DIŞ TİCARET (10. baskı 2013)
2. ALTERNATİF PARA KAZANMA YOLLARI (8. baskı 2010)
3. DIŞ TİCARET DESTEKLERİ (1. baskı 2009)
4. DIŞ TİCARET SÖZLÜĞÜ (1. baskı 2013)
5. KONYA İLİ İHRACAT RAPORU (2013)
6. FETHİYE İHRACATA HAZIRLIK KİTAPÇIĞI (2013)
7. DIŞ TİCARETTE MÜZAKERE TEKNİKLERİ (2014)
8. İHRACATTA PAZAR ARAŞTIRMASI (hazırlanıyor)

Ekonomize adlı aylık ekonomi dergisinde dış ticaret, yönetim ve genel ekonomi konularında yazmaktadır.

İrtibat Bilgileri

e-mail. bhl@hakanakin.biz

www.hakanakin.biz